



Implemented by



Mecanismo de apoyo empresarial a las cadenas de valor agrícolas resilientes

Fondo Competitivo de Subvenciones de Contrapartida
Webinar para la convocatoria de notas conceptuales en español

Cadena de valor del cacahú, el cacao, el maíz y el ganado

11 de julio de 2024

Tenga en cuenta que la sesión será grabada.



Agenda

1. Antecedentes e introducción al Fondo de Subvenciones de Contrapartida
2. Proceso de solicitud y consorcios
3. Contrato y finanzas
4. Temas técnicos: Desarrollo de capacidades humanas, Género, clima
5. PREGUNTAS Y RESPUESTAS





Acción común

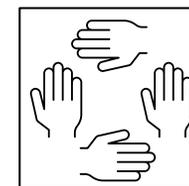
Implemented by



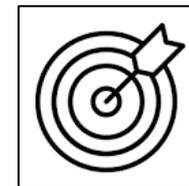
Dentro del Programa Marco UE/OACPS de apoyo al desarrollo de la cadena de valor agrícola de los países ACP, la GIZ ejecuta parte del Componente 1 sobre desarrollo de capacidades, denominado

"Mecanismo de apoyo empresarial a las cadenas de valor agrícolas resilientes".

Esta Acción Común es un esfuerzo combinado de la **Dirección General de Asociaciones Internacionales (INTPA) de la UE**, la **Organización de Estados de África, el Caribe y el Pacífico (OACPS)** y el **Gobierno alemán** a través del **Ministerio Federal de Cooperación Económica y Desarrollo (BMZ)**.



Objetivo



La Acción Conjunta pretende **contribuir a la resiliencia económica y al cambio climático** de las cadenas de valor **del cajuil, el cacao, el maíz y el ganado (vacuno, caprino y ovino)**, así como a la **seguridad alimentaria, el aumento de los ingresos y el empleo** en los 79 Estados miembros de la Organización de Estados de África, el Caribe y el Pacífico (OACPS) en el marco del acuerdo de Samoa.



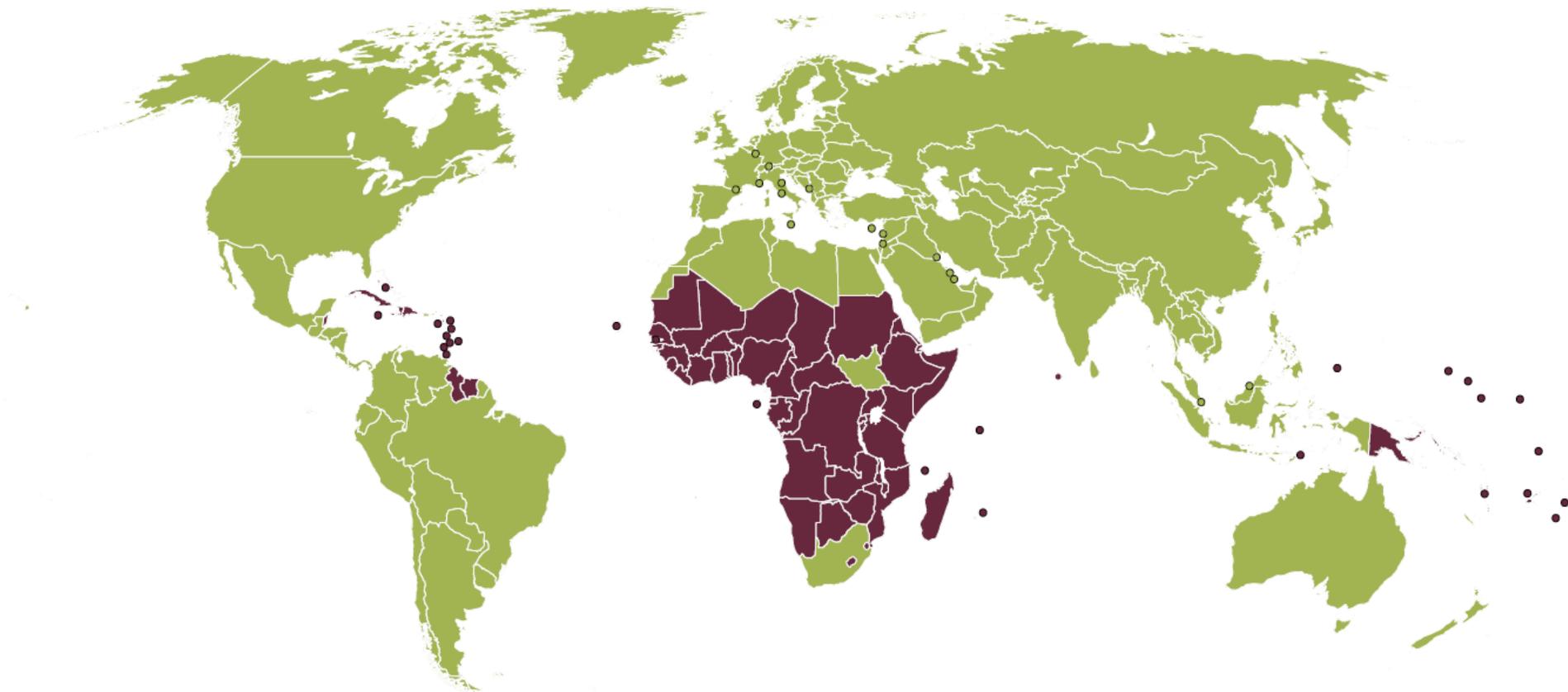


Áreas de intervención

Implemented by

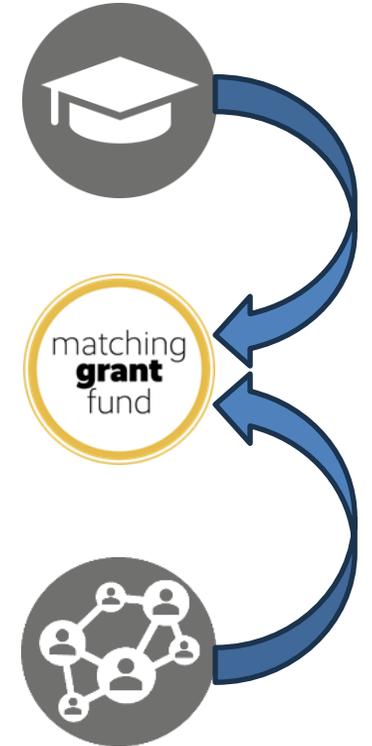


Miembros de la Organización de Estados de África, el Caribe y el Pacífico (OACPS)



Los tres resultados

- **Resultado 1:** Competencias para la agroindustria - enfoques de aprendizaje virtual y semipresencial accesibles a todos los miembros de la OACPS.
- **Resultado 2:** Fondo Competitivo de Subvenciones de Contrapartida (Matching Grant Fund - MGF) - conceptos innovadores que promuevan cadenas de valor agrícolas resilientes en los Estados miembros de la OACPS a través de 85 proyectos de consorcios significativos y rentables en los que participen actores privados y públicos a lo largo de las cadenas de valor.
- **Resultado 3:** Intercambio Sur-Sur y diálogo político - intercambio de conocimientos y aprendizaje para seguir ampliando e institucionalizando los enfoques del Mecanismo de apoyo empresarial.



El Fondo de Subvenciones de Contrapartida (MGF)



matching
grant
fund

- **Un modelo/herramienta de financiación y asociación público-privada** diseñado para apoyar ideas/proyectos innovadores orientados hacia cadenas de valor agrícolas resilientes en los 79 países miembros de la OACPS.



- Impulsar el crecimiento sostenible y reforzar el desarrollo del sector privado
- Mejorar la **resistencia al clima** y la competitividad de los agentes de la cadena de valor agrícola en los 79 Estados miembros de la OACPS en las cuatro cadenas de valor.
- Aumentar la resiliencia y la inclusión en todas las cadenas de valor objetivo
- Fomentar la excelencia y el sentido de pertenencia
- Movilizar recursos adicionales para la aplicación



- **Un mínimo de 85** asociaciones significativas y rentables de múltiples partes interesadas en las que participen agentes públicos y privados a lo largo de las cadenas de valor.

Encontrará más vídeos explicativos sobre el Fondo de Subvenciones de Contrapartida en YouTube a través de este enlace: ...

¿Qué ofrece el Fondo de Subvenciones de Contrapartida?

Financiación a través de la GIZ para el anacardo



Hasta el **40%** del presupuesto total del proyecto

- Contribución mínima a través de la GIZ por proyecto - 40.000 euros para todas las cadenas de valor.
- Contribución máxima a través de la GIZ por proyecto - 100.000 euros para todas las cadenas de valor.

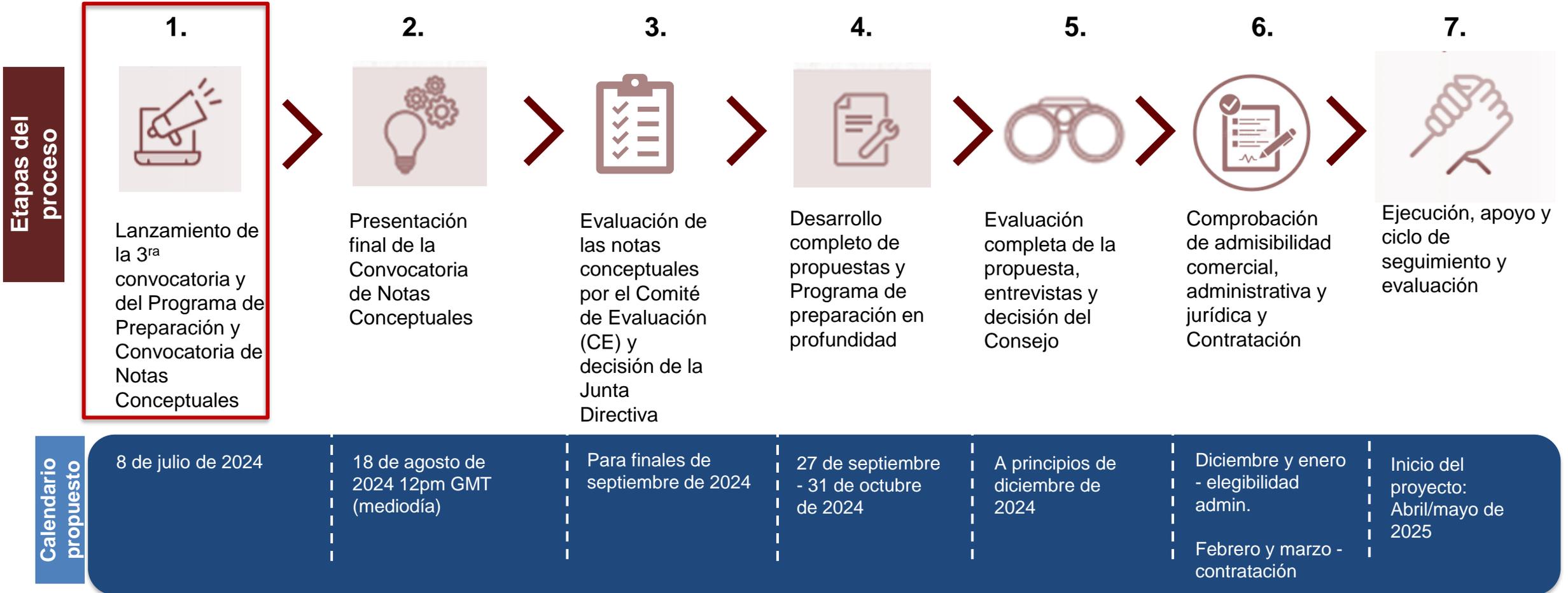
Sin embargo, en proyectos excepcionales, en los que la ejecución va más allá de un país, el importe de la GIZ puede alcanzar un máximo de 200.000 euros.

Financiación a través de la GIZ para otras cadenas de valor



Hasta el **50%** del presupuesto total del proyecto

Proceso y plazos del Fondo de Subvenciones de Contrapartida



¿Quién puede solicitar?

Estados miembros de la OACPS



Entidad del sector privado como solicitante principal

Listo para firmar un acuerdo de consorcio con socios elegibles

Debe tener un coeficiente de solvencia de la empresa (activo total ÷ deuda total a largo plazo) no inferior al 0,5 o al 50% como solicitante principal.

Prueba de la forma jurídica de registro como empresa del sector privado (con ánimo de lucro) como solicitante principal

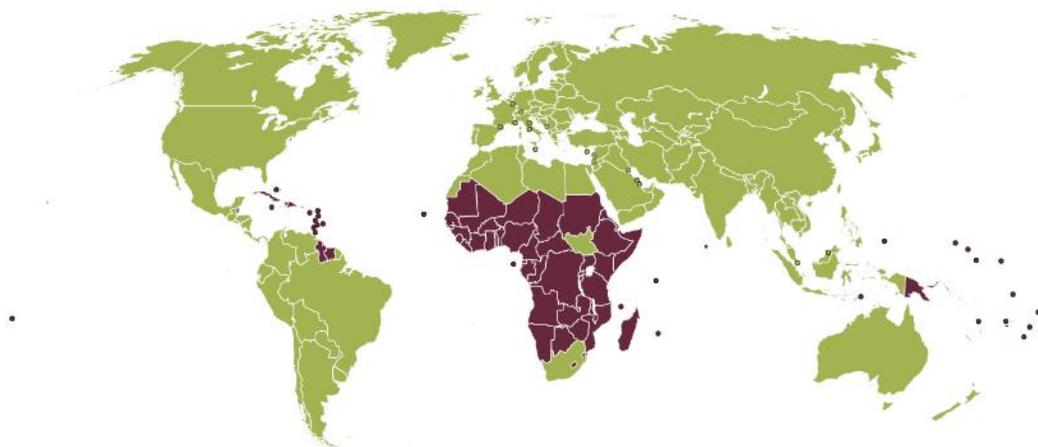
Conocimientos pertinentes y experiencia técnica en el ámbito de intervención y la CV



¿Quién puede solicitarlo?

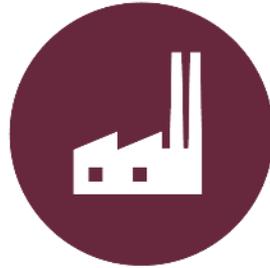
Tenga en cuenta que las propuestas sobre la cadena de valor del cacao de Ghana, Costa de Marfil y Camerún no serán admisibles, ya que la cadena de valor de estos países ya está recibiendo apoyo a través de la Iniciativa Cacao Sostenible de la UE.

En aras del **equilibrio regional**, en esta convocatoria se dará prioridad a los proyectos procedentes de países con pocos o ningún proyecto en nuestras convocatorias anteriores. La lista de países y número de proyectos se publica en las respectivas páginas web



Quién puede ser solicitante principal y quién socio de consorcio

¿Quién puede ser
candidato principal?



Empresa de transformación



Organización de productores
agrícolas

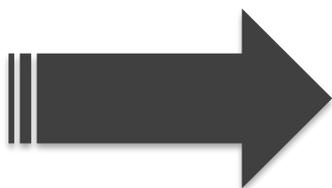


Destinatarios del principal
producto final de la CV o de sus
subproductos

Buscamos principalmente **empresas privadas nacionales/locales** como líderes.
Si se presenta una empresa internacional, deberá formar parte del consorcio una
empresa local.

Quién puede ser solicitante principal frente a socio de consorcio

¿Quién puede ser socio de un consorcio?



- Agentes privados a lo largo de la cadena de valor, empresa de transformación, organizaciones de productores; intermediarios/comerciantes, empresas comerciales y de compra - Servicios de desarrollo empresarial - Instituciones de enseñanza y formación técnica y profesional agrícola (ATVET) - Organizaciones nacionales de extensión (públicas y privadas) - Organizaciones de investigación privadas o públicas
- Agentes de la sociedad civil - Fundación del sector privado

Se espera que los socios del consorcio firmen una **Carta de Intenciones** en la fase de Nota Conceptual. Este acuerdo se convertirá en un **MdE** para la fase de **propuesta completa**.

*Al menos uno de los socios del proyecto debe ser un socio nacional / local (por ejemplo, una MIPYME, una organización de productores o similar).

Socio del consorcio y proveedor de servicios

¿Qué es un consorcio?

Un consorcio está formado por

- **2 ó 3 socios privados o públicos**
 - que hayan suscrito un **acuerdo oficial** (LoI), y
 - presenta un **proyecto conjunto**.
- Cada socio del consorcio hace una **contribución específica** al proyecto, ya sea en efectivo o en especie.

Ejemplo: Una empresa de transformación de maíz y una cooperativa de agricultores proveedores

¿Quién es un proveedor de servicios?

Un proveedor de servicios ofrece

- **un servicio específico**
- **contra pago.**

Son

- **no forman** parte del consorcio formal,
- **no se** espera que **contribuyan en** metálico o en especie al proyecto.
- seleccionados y contratados mediante licitación

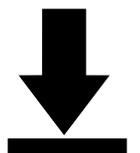
Ejemplo: Un Master Trainer que facilita un enfoque de formación propuesto o una empresa de consultoría que aloja una plataforma digital como proveedor de servicios.

La convocatoria - Cómo solicitarla



1

La convocatoria está abierta desde el 8 de julio hasta el 18 de agosto de 2024 (mediodía)
Visite nuestros sitios web



2

Lea las directrices: Compruebe si **cumple los requisitos**. En caso afirmativo, descargue el Anexo 1 - Nota conceptual, el Anexo 2 - Carta de intenciones y el Anexo 3 - Ayuda de trabajo sobre plantillas presupuestarias en nuestros sitios web



3

Preparar y presentar la **nota conceptual** debidamente cumplimentada (incluyendo cifras sobre el coeficiente de solvencia), la **carta de intenciones** firmada por todos los socios del consorcio, y adjuntar la prueba del registro legal de la entidad solicitante principal a abf-fund@giz.de o cashew@giz.de a más tardar el **18 de agosto de 2024, a las 12pm GMT (mediodía)**.



Esperar la **respuesta de ABF and MOVE- ComCashew** a su solicitud.

Participar en el **Programa de Preparación** (EN, FR, portugués o español)

Proceso, Finanzas, Seminarios temáticos

Los documentos están disponibles en:

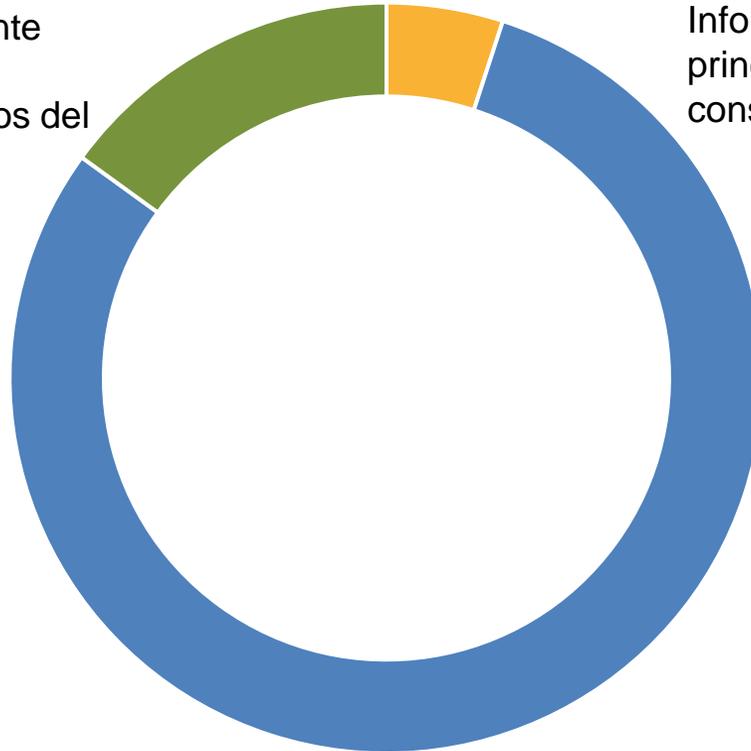
- **Sitio web de ComCashew**
www.comcashew.org
- **Instalación agroindustrial**
www.agribusiness-facility.org
 - **OACPS**
www.BusinessACP.com
- **Consejo Consultivo Internacional del Cajuil**
www.ciccashew.org
- **Fundación Africana para el Desarrollo de Capacidades** www.acbf-pact.org
- **Alianza Africana del Cajuil**
www.africancashewalliance.com
- **Página web del CARI**
www.cari-project.org
 - Etc.

Puntuación de la nota conceptual

15%

Budget & Contribution

- Contribución del solicitante principal
- Contribución de los socios del consorcio



5%

Identificación del solicitante

- Información sobre el solicitante principal (incluido su perfil) y el consorcio

80%

Descripción del Proyecto

- Antecedentes y justificación
- Cadena de valor
- Resumen del proyecto
- Meta y objetivos
- Justificación climática
- Inclusión y género
- Medidas de intervención
- Escala de intervención
- Impactos esperados





Programa de preparación y plan de webinarios

Implemented by



- El programa de preparación adjunto también puede consultarse aquí:
www.agribusiness-facility.org/funding.html | <https://www.comcashew.org/matching-grant-fund>

- Consta de las **Directrices** y en anexos todos los **documentos necesarios, ayudas de trabajo**, breve información sobre **desarrollo de capacidades y tipos de contratos**, y **seminarios web de** acceso público sobre diferentes temas (véase el cuadro siguiente).

Go to

www.agribusiness-facility.org/funding



- Si un solicitante es seleccionado para presentar una propuesta completa, dispondrá de información más detallada sobre el presupuesto, el desarrollo de capacidades y los pasos siguientes en una zona de acceso específica de nuestros sitios web

www.comcashew.org/matching-grant-fund



Especificidades del contrato

El Fondo de Subvenciones Compartidas es para usted si...

... usted es una empresa privada registrada que busca financiar un proyecto con claros objetivos de desarrollo.

...su idea de proyecto tiene un resultado directo de desarrollo y un carácter de beneficio público. El beneficio de tu empresa puede ser un "subproducto", pero no el objetivo principal (ley sin ánimo de lucro).

..tiene capacidad para cubrir al menos el 50% (para cacao, maíz y ganado) o al menos el 60% para (anacardo) del valor total del contrato.

...no quiere apoyar directamente y sólo su actividad principal con esta oportunidad de financiación.

... tiene su sede en un Estado miembro de la OACPS.

...ha identificado al menos un socio del consorcio con el que le gustaría cooperar en este proyecto



Formato del contrato - iDPP

iDPP = Asociaciones de Desarrollo Integradas con el Sector Privado



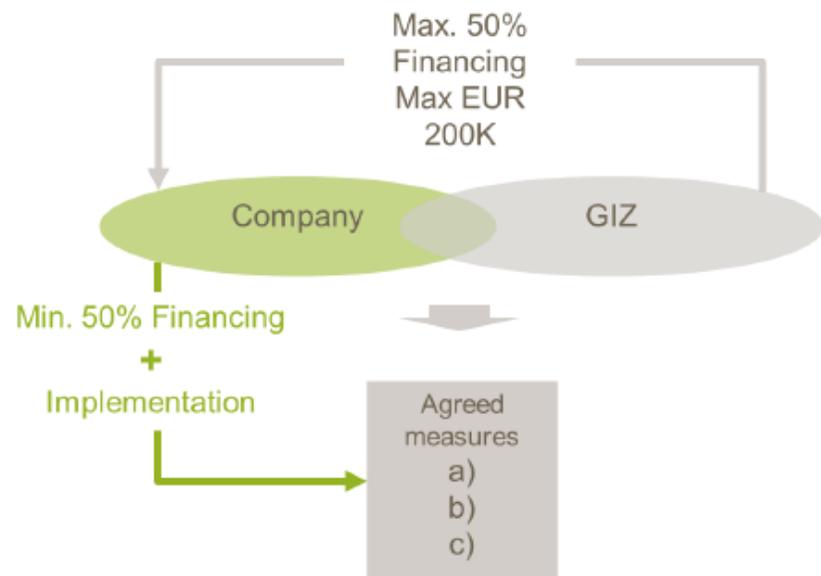
Una iDPP (Asociación de Desarrollo Integrado con el Sector Privado) es un **proyecto conjunto y formalizado entre la GIZ y una o más empresas privadas** (=con un contrato). Se trata de una asociación entre socios iguales que persiguen juntos un objetivo compartido que beneficia a un tercer grupo (grupo destinatario). Todos los socios contribuyen con conocimientos especializados, aportaciones en especie y/o dinero.

Los iDPP pueden celebrarse en forma de

- **Acuerdo de cooperación** (sin flujo de dinero entre los socios, los socios ejecutan conjuntamente) o
- **Acuerdo de ejecución** (la GIZ aporta una contribución financiera al socio privado, mientras que éste es responsable de la ejecución). → **opción preferida para esta convocatoria**

Formato del contrato - iDPP

Acuerdo de aplicación



- La empresa ejecuta el proyecto de forma independiente (lidera el proyecto) y aporta pruebas de los costes e insumos
- Las aportaciones de la empresa privada pueden ser en metálico o en especie (por ejemplo, personal previsto para el proyecto)
- El auditor externo debe certificar el coste

Plantilla de presupuesto en la fase de Nota Conceptual

En conjunto, al menos el 50% del valor del contrato

| Budget category | Lead Applicant contribution (in Euro) | Other consortium partners contribution (in Euro) | Contribution requested via GIZ (in Euro) | Total cost (in Euro) |
|---|---------------------------------------|--|--|----------------------|
| Applicants' staff costs | EUR | EUR | EUR | EUR |
| Service providers' and external expert costs | EUR | EUR | EUR | EUR |
| Travel cost (for staff and external experts) | EUR | EUR | EUR | EUR |
| Equipment (max 30% of total cost) (e.g., energy supply, processing, irrigation, warehouse) ² | EUR | EUR | EUR | EUR |
| Other costs (Training & other items e.g., demo farming inputs) | EUR | EUR | EUR | EUR |
| Audit | EUR | EUR | EUR | EUR |
| Total cost | EUR | EUR | EUR | EUR |

Aplicar el porcentaje entre la parte privada (consorcios) del presupuesto y la parte pública (GIZ) del presupuesto a cada línea presupuestaria.

Por ejemplo:

**Contribución: 55% parte privada
45% parte pública (GIZ)**

Gastos de viaje previstos para el solicitante principal y el socio del consorcio:

Total: 10.000 EUR →
Acción privada: 5.500 EUR
Participación pública: 4.500 EUR

Coste subvencionable

- Sólo pueden cubrirse los **costes directos** sin margen de beneficio.
- Los costes deben producirse dentro del plazo del contrato

- Los costes subvencionables son :
 - ▮ Remuneración de los empleados de su empresa
 - ▮ Honorarios de expertos externos
 - ▮ Gastos de viaje, billetes de avión
 - ▮ Costes de materiales y equipos
 - ▮ Costes de bienes de equipo (hasta el 30% del presupuesto total)
 - ▮ Otros gastos

- Los costes no subvencionables son :
 - ▮ Gastos de venta y distribución, incluidos los gastos de publicidad
 - ▮ Impuesto municipal sobre el comercio
 - ▮ Costes de investigación y desarrollo independientes

.... Consulte el Anexo 3_Directrices sobre los costes reembolsables para obtener una lista exhaustiva.

Costes subvencionables

Información general

- Las líneas presupuestarias pueden superarse en un 10% y como máximo en 2.500 EUR (por línea presupuestaria) (si el presupuesto total sigue siendo el mismo), si se necesita más aprobación de la GIZ en términos de modificación del contrato.
- Pueden añadirse nuevas líneas presupuestarias en el transcurso del proyecto, pero es necesaria la aprobación de la GIZ en forma de modificación del contrato.
- Obligación de informar semestralmente de los costes a la GIZ para recibir nuevos pagos.

Agenda

1. Antecedentes e introducción al Fondo de Subvenciones de Contrapartida
2. Proceso de solicitud y consorcios
3. Contrato y finanzas
4. **Temas técnicos: Desarrollo de capacidades humanas, género, clima**
5. PREGUNTAS Y RESPUESTAS



Actividades del MGF

Reforzar los vínculos entre los agentes de la cadena de valor

Capacitación de los actores de la cadena de valor (incluidos los productores primarios) mediante:

- **Capacitación técnica** como Buenas Prácticas Agrícolas (BPA), Adaptación al Cambio Climático (CC) y/o Mitigación del mismo, Agricultura Conservadora (AC), Agroforestería y Material de Siembra Mejorado).
- **Capacitación empresarial** para los agentes de la cadena de valor.
- Otros enfoques innovadores e integradores como **el género**.
- Estrategias de reducción y **eliminación de CO2** y equivalentes.

Oferta de capacitación presencial a gran escala

Producción
agrícola
A nivel de
explotación

Capacitaciones
técnicas
(Buenas practicas agricolas,
etc.)

Agricultura
contratual
inclusiva (iCF)

Agricultura de
Conservación para
el Cajuíl (ACC)

Escuela de
Negócios
Agrícolas (FBS)

El género tiene
sentido en los
negocios+
(GmBS+)

Transformción
ascendente y
descendente
A nivel de las
MPYME

Escuela de
Negócios de
Transformación
(PBS)

Escuela
Empresarial
Cooperativa (CBS)

Formación sobre
subproductos del
cajuíl (FSC)

Combinado con cursos de e-learning y soluciones digitales

Oferta de capacitación presencial a gran escala



Formación de formadores



Formación de Maestros del Cajuíl



Formación de cooperativistas

E-learning para la agroindustria



" **Gratis** "

" **Abierto a todos** "

" **Empiece cuando
quiera** "



Difusión eficaz de los conocimientos

- Autoaprendizaje y autoaprendizaje para el escalado
- Ahorro de costes/recursos
- Llegar a nuevos alumnos

Aprendizaje combinado y autónomo

- Transferencia de conocimientos más eficaz a través de distintos medios y formatos de aprendizaje
- Ofrecer aprendizaje mixto sobre el terreno

Precalificación y capacitación

- Acceso flexible e igualitario para las mujeres
- Próximamente: Acceso a servicios, oportunidades de empleo, redes y otras ofertas a través de noticias y búsqueda de pareja en línea.

Juventud y género

Juventud y género: Todos somos diferentes y tenemos necesidades diferentes



Juventud y género

¿Por qué es importante?

- **Las mujeres desempeñan un papel crucial en la agricultura africana.**
- Las mujeres se enfrentan a retos únicos que limitan gravemente el potencial de seguridad alimentaria, crecimiento y empleo, como:
 - Menor acceso a recursos como insumos, tierras, formación, insumos tecnológicos y servicios financieros.
 - Falta de reconocimiento como empresarios debido, entre otras cosas, a las normas sociales (como la desaprobación de la familia).

MAXIMICE SU IMPACTO



Agronegocios climáticamente inteligentes

Agronegocios climáticamente inteligentes:

Desarrollar y aplicar estrategias resistentes al cambio climático a lo largo de *toda la cadena de valor*, basándose en el enfoque de agricultura climáticamente inteligente (FAO) y sus 3 objetivos interrelacionados:

1. Aumentar de forma sostenible la productividad agrícola y los ingresos (seguridad alimentaria)
2. Adaptación y refuerzo de la resistencia al cambio climático (adaptación)
3. Reducir y/o eliminar las emisiones de gases de efecto invernadero (mitigación), siempre que sea posible.



Ejemplo: Agroindustria climáticamente inteligente

Adaptación



Sistemas de recogida y almacenamiento de agua a pequeña escala combinados con el riego por goteo y el acolchado para mejorar la disponibilidad de agua.



Plantación de setos y arbustos para evitar/disminuir la escorrentía superficial y las pérdidas de carbono/nutrientes debidas a la erosión de la capa superficial del suelo.



Uso de plántulas injertadas mejoradas de cajuil resistentes a la sequía y a las nuevas enfermedades emergentes debidas al cambio climático.

Reducción



Las técnicas de secado con energía solar reducen la dependencia de los métodos que implican quemar madera.



Reducir las emisiones de GEI aplicando el estiércol cerca de la superficie del suelo, idealmente cuando los suelos están más húmedos que secos y la temperatura del aire es baja.



Manzanas de cajuil secadas con energía solar para ahorrar grandes cantidades de electricidad y leña y contribuir a la reducción de emisiones.

Retirada / Almacenamiento



La agrosilvicultura en tierras marginales proporciona zonas de pastoreo adicionales al tiempo que elimina/almacena carbono a través de los árboles plantados.



La combinación de cultivos intercalados, cobertura del suelo durante todo el año y laboreo mínimo minimiza la salida de nutrientes y mejora el potencial de eliminación/almacenamiento de carbono del suelo.



Promoción de sistemas agroforestales basados en el anacardo para aumentar la resiliencia de los pequeños agricultores de cajuil y generar créditos de carbono.

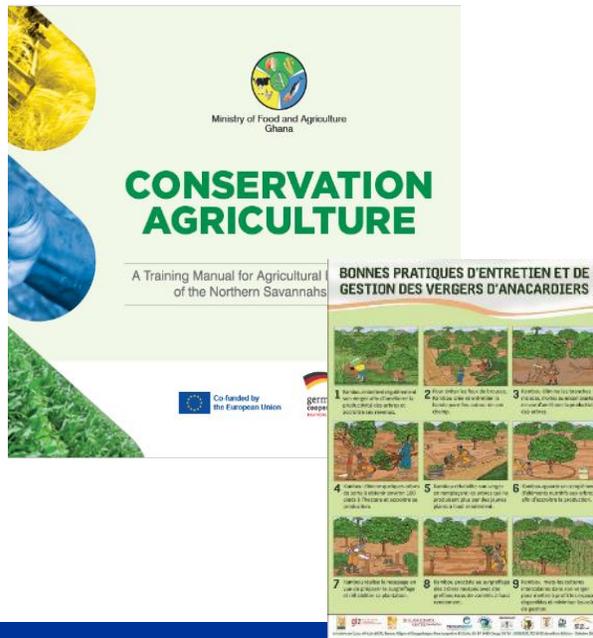


Agroindustria climáticamente inteligente - herramientas, instrumentos

Implemented by



Formación sobre buenas prácticas agrícolas (BPA)
Agricultura de conservación y agrosilvicultura
Clima de la Escuela de Negocios (FBS^{Climate})



E-Academy de Agronegocios:

Cursos de autoaprendizaje sobre Agronegocios Climáticamente Inteligentes (CSA),





Llamamiento a la acción

Implemented by



Para cualquier pregunta, póngase en contacto con

Para el cacao, el maíz y el ganado :
abf-fund@giz.de

Para el cacuíl:
cashew@giz.de

Matching Grant Fund (MGF)
for Climate-Resilient Value Chains

Apply now!

www.comcashew.org/matching-grant-fund

www.agribusiness-facility.org/funding.html



Información general

08 July 2024,
2pm - 3 pm GMT

**Official launch:
Matching Grant Fund
for Climate-Resilient
Value Chains**

Click here to join the meeting

09 July 2024,
2pm - 3:30pm GMT

**Application process
& consortia**

Click here to join the meeting

10 July 2024,
2pm - 4pm GMT

**Human Capacity
Development**

Click here to join the meeting

11 de julio de 2024,
15:00 - 16:30 GMT

**Webinario
Español**

12 July 2024,
2pm - 3:30pm GMT

**Contract formats
& Finances**

Click here to join the meeting

16 July 2024,
2pm - 3:30pm GMT

Gender

Click here to join the meeting

18 July 2024,
2pm - 3:30pm GMT

Climate

Click here to join the meeting

11 de julio de 2024,
10.00 - 11.30 GMT

**Sesión
informativa en
portugués**



Go to

www.agribusiness-facility.org/funding



www.comcashew.org/matching-grant-fund



Thank you | Merci beaucoup | Obrigado | Gracias



Fondo

- Nuestra acción conjunta Fondo de Apoyo Empresarial para Cadenas de Valor Agrícolas Resilientes contribuye a avanzar hacia el **ODS 5 "Igualdad de género"**.



En el marco del Plan Estratégico 2022-2025 de OACPS y de la nueva Política de Desarrollo Feminista del Ministerio Federal Alemán de Cooperación Económica y Desarrollo lanzada en 2023.

<https://www.bmz.de/en/issues/feminist-development-policy>

